

ID 22879

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Online-Shop**

Umsatz und Rentabilität

Nettoumsatz TTM12: 41.000€

Reingewinn TTM12: 18.000€

Marge in % TTM12: 43 %.

Indikative Preiserwartung: Meistbietend

Article, SKU, EAN

Dieses Unternehmen ist seit mit seiner Eigenmarke erfolgreich im E-Commerce tätig. Dieses Business ist mit einer Eigenmarke bereits seit im E-Commerce erfolgreich. Die Marge auf Produktebene hat in den jüngsten 12 Monaten 43% betragen. Die Produkte sind aktuell auf einem Marktplatz in Deutschland gelistet. Parallel zum Marktplatz Deutschland wird noch ein eigener Webshop sowie ein Seller-Account auf Auktionsplattform betrieben. Nach Jahren des Wachstums hat dieses Unternehmen leichte Umsatzverlust des Jahres -bedingt 2020 nicht wieder aufholen können. Aufgrund der schlanken Strukturen des Unternehmens konnte die ohnehin außerordentliche Profitabilität in 2020 und 2021 sogar ausgebaut werden. Dieses Private Label hat eine aktive Fangemeinschaft, die konstant nachwächst. Es wird erwartet, dass nach Ende des s die Nachfrage nach den Produkten dieses Business wieder ansteigen wird.

Die Produktseiten erreichen Conversion-Rates von ca. 22%. Die aktuelle Retourenquote beträgt ca. 0,5%. Das FBA nutzt Pick and Pack.

Die erwartete Erholung des Umsatzes in Deutschland sowie die Expansion auf weitere Marktplätze hat das Potential für eine signifikante Steigerung des Umsatzes ausgehend vom aktuellen Niveau. Die Übernahme dieses Listings kann als Asset Deal durchgeführt werden. Die Akquise dieses FBA ist ideal als Portfolio-Ergänzung oder -erweiterung einer größeren Organisation oder für einen Starter im Bereich FBA.

Owner, Conversion, Marketing

Dieser Shop ist konkurrenzlos, weil seine Produkte in dieser Art und Qualität einzigartig sind. Die Produkte sind „Choice“ Artikel. Das Alleinstellungsmerkmal dieses Unternehmens basiert u. a. auf der selbst entwickelten Software und Steuerung der Elektronik. Der Inhaber ist konkurrenzlos, da seine Produkte in dieser Art und in dieser Qualität einmalig sind. Die Produkte sind „Choice“ Artikel. Das Alleinstellungsmerkmal dieses Unternehmens fundiert unter anderem auf die eigens entwickelte Software und Steuerung der Elektronik. Die vorhandene Software hat der programmiererfahrene Inhaber selber geschrieben. Im Falle eines Verkaufs wird der Quellcode ebenfalls zur Verfügung gestellt. Die Eigenmarke ist im Markt bekannt und hat eine lebendige Fangemeinschaft. Mit einer Umsatzerholung kann in

Deutschland wieder das Umsatzniveau der Vorjahre erreicht werden. Zusätzliches Wachstumspotential hat dieses Unternehmen auf weiteren internationalen Marktplätzen in EU sowie in USA.

Das Business hat verlässliche Lieferantenbeziehungen, die weiter skaliert werden können. Der Inhaber hat alle Prozesse der Herstellung und Logistik ausgelagert und sind als Kosten erfasst. Der Gründer betreibt dieses Geschäft nebenberuflich und wendet zirka fünf Stunden pro Woche dafür auf. Bisher hat der Inhaber keine internationale Expansion angestrebt, da er die WEEE-Kennzeichnung seiner Elektroartikel außerhalb Deutschlands nicht angehen möchte. Die Produkte und die Marke sind nach erfolgreichen nationalen WEEE-Zertifizierungen für eine Expansion in der EU und USA geeignet.

Mögliche Internationalisierung

Bislang ist diese FBA auf Marktplätzen in DACH aktiv. Darüber hinaus betreibt der Inhaber einen eigenen Webshop. Die Ausweitung auf weitere Marktplätze hat das Potenzial, den Umsatz ausgehend vom aktuellen Niveau deutlich zu steigern. Für die Internationalisierung benötigt der zukünftige Inhaber nationale WEEE-Labels für die einzelnen Zielmärkte.

Wir bearbeiten nur Anfragen unter Angabe des Unternehmens oder bei Privatpersonen mit Link zum Profil in einem Berufsnetzwerk.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 48, Deutschland

Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter
www.biz-trade.de/ma-22879.htm