

Biete Unternehmensnachfolge, Firmennachfolge **Schmuckversand**

Lieber Käufer.

Nach 14 Jahren kreativer Schaffenskraft, gehen wir beide, meine Frau und ich, in Rente. Wir taten für diese Szene, was es uns beliebt; schufen mehr als 1400 Kreationen der Extraklasse, ließen diese sehr kostengünstig herstellen und sind nun in der Lage, unser Leben aus den erzielten Gewinnen bestmöglich zu finanzieren.

Ein geeigneter Nachfolger muß her - keine Sorge: KEIN Raketenwissenschaftler, kein Gehirnrchirurg. Rechnungen ausdrucken und das Bestellte in kleine Kartons verpacken, diese frankieren und zur Post bringen - dies sollte jedem halbwegs geistig Beseelten möglich sein. Überweisungen annehmen, nichts leichter als das.

Bereits eingeführte Kreationen werden beim Hersteller bestellt, die Ware nach Erhalt innerhalb von 30 Tagen bezahlt, in sowohl dem eigenen Online-Shop eingestellt, als auch bei den beiden Verkaufsplattformen.

Hierzu ein entscheidender Hinweis: Der Verkäufer des Unternehmens arbeitete NICHT mit den beiden größten en Verkaufsplattformen und der Nr. 4 am Markt zusammen, denn: Er hätte unbedingt einige Mitarbeiter anwerben müssen. Soviel Streß und die damit verbundenen seitens der Firma GERMANY geltenden unsinnigen Auflagen, wollte sich der Verkäufer nicht machen. Amazon, eBay und Zalando hätten ein Vielfaches des bisherigen Umsatzes eingebracht, dies steht außer Frage, doch Geld ist nicht alles im Leben. Leicht verdientes Geld, 2-3 Stunden Arbeit pro Tag, damit viel des Gebrauchten verdienen, hierin lag das primäre Verlangen des Verkäufers und wie sichtbar, brachte ihm seine weise Vorausschau das ein, was er benötigt und darüber hinaus. Mitarbeiter kosten Nerven, dies weiß er bestens aus verschiedenen zuvor betriebenen Unternehmen.

- Alleiniger Inhaber der Kreationen seines Angebots.
- In Preis-Leistung die 1, .
- Bestbewährte Qualität, seit über 14 Jahren.
- Verfügt als einziger Vertrieb über den Kontakt zum Hersteller innerhalb dieser bestimmten Szene.
- Selbst die Chinesen sind nicht in der Lage, die Angebote des Unternehmens in Preis und Qualität zu unterbieten.
- Einer der primären Faktoren: Der Käufer erwirbt den gesamten Lagerbestand des Unternehmens (mehr als 500.000 Stück der Waren), plus den Firmennamen, plus die Rechte am Online-Shop, plus 2 Shops in großen Market-Places, plus beide eigene Domains, plus der Kontaktdaten zu allen bisherigen Kunden.
- Das Unternehmen weist keinerlei Anzeichen einer Insolvenz auf, ist dem Verkäufer stets gewinnbringend und sein Leben finanzierend gewesen. ?

Er erwirbt keine BWA und/oder BILANZ, die allesamt keinerlei Aussage über das wahrhaftig erzielte Einkommen des Unternehmens einbringen und allein täuschende Ergebnisse - je nach Abschreibung und Ausgabe - erzielen.

Ein mit Leib und Seele sich mit der Materie befassender Strebsamer, welcher seine

Berufung in der Weiterführung des Unternehmens findet, die vielen tausend Kunden in Einzel- und Großhandel mit gleicher Perfektion zu bedienen weiß.

Bei diesem Verkauf geht nicht um Geld, es ist der Geist der hierin auflebenden Kultur, welcher seinen Funken nicht verlieren sollte.

WICHTIG: Mit der geplanten Etablierung von gewinnbringenden Symbiosen mit Amazon, eBay und Zalando, steigt der Kaufpreis auf 360.000 EUR.

[Nachfolge](#)

Region 80, Schweiz

Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-22973.htm