

ID 25245

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Onlinehandel**

Verkauf eines Shopify E-Commerce-Geschäfts für personalisierte Haustiererinnerungen, das emotionale Wertgegenstände bietet und sich von Standard-Tierbedarf unterscheidet.

Erwiesener Erfolg: 1,8 Mio. € Umsatz mit personalisierten Haustier-Produkten

Der Online-Shop bietet eine starke Grundlage für Geschäftserfolg im Bereich personalisierter Haustiererinnerungen. Diese Produkte sind darauf ausgerichtet, die tiefe Verbindung zwischen Haustieren und ihren Besitzern kreativ zu zelebrieren und zu bewahren. Durch diesen einzigartigen Ansatz unterscheidet sich dieser Shop deutlich von Standard-Tierbedarfsgeschäften, indem emotionale Wertgegenstände geschaffen werden, die auf die persönliche Beziehung zwischen Haustieren und ihren Familien abzielen.

Mit einem effizienten, automatisierten Prozess für Kundengewinnung und Auftragsabwicklung, unterstützt durch eine schnelle, auftragsbezogene Fertigung ohne die Notwendigkeit eigener Produktion oder Lagerhaltung, wird auf einen schlanken Betrieb gesetzt. Durch den Fokus auf direkte Kundenbeziehungen und die Unabhängigkeit von Plattformen wie Amazon wurde sich eine solide Marktstellung erarbeitet. Mit minimalen Betriebsanforderungen und vielfältigen Expansionsmöglichkeiten ist dieser Shop bereit für weiteres Wachstum.

Übersicht:

Einzigartiger Online-Shop, spezialisiert auf personalisierte Erinnerungsstücke für Haustierbesitzer.

Seit 2020 am Markt

Hauptkundschaft: DE und AT

Angebote Produkte: Personalisierte Schmuckstücke, Erinnerungskristalle, Nachttischlampen, Kissen, Schlüsselanhänger - mit hoher Produktqualität.

Zielmarkt: Haustierbesitzer, die besondere Erinnerungen an ihre Tiere wertschätzen.

Loyalität und emotionale Bindung der Zielkundschaft.

Geschäftsmodell-Vorteile:

Automatisierte Systeme

Schnelle, auftragsbezogene Fertigung

Minimaler Personal- und Kapitalbedarf

Unabhängigkeit von Amazon

Besucherquellen:

Meta (Facebook & Instagram)

Google

Finanzielle Highlights:

Beeindruckendes Umsatzwachstum: von 530.000€ in 2021 auf 850.000€ in 2022.

Umsatz in 2€, trotz begrenzter Betriebsaktivitäten.

Überblick über die Zahlen des Shops

Geschäftspotenzial:

Großes ungenutztes Potenzial für weiteres Wachstum und Expansion.

Starke Marktnische mit emotionaler Kundenbindung.

Strategische Implementierung zusätzlicher Marketinginitiativen für erhebliches Umsatzwachstum.

Umfangreiche Möglichkeiten der Angebotsdiversifizierung.

Grund für den Verkauf:

Fokus der bisherigen Geschäftsführung liegt seit Anfang 2023 in anderen Geschäftsbereichen, wodurch nicht die gebührende Zeit und der nötige Fokus in diesen Shop fließen kann

Angebotene Unterstützung:

Rundum-sorglos-Service

3.000 € Werbebudget: Wir stellen ein Werbebudget von 3.000 € bereit, um das Marketing der ersten Monate zu finanzieren und dadurch den Shop weiter zu skalieren.

Umsatzgarantie: Wir schalten die Werbung für Dich, bis der Shop einen definierten Monatsumsatz (vertraglich garantiert) erreicht hat. Du hast also kein Risiko, die Katze im Sack zu kaufen, da wir gemeinsam einen Monatsumsatz festlegen, der garantiert erreicht werden muss, bevor Du das Steuer übernimmst.

Einarbeitung & Begleitung: Wir kümmern uns um den Shop, bis der definierte Umsatz erreicht worden ist und arbeiten Dich dann Stück für Stück ein (detaillierter Onboarding-Plan). Dadurch hast Du einen fliegenden Start und übernimmst einen vollständig betriebsbereiten, laufenden und profitablen Online-Shop. Auch nach der Übergabe stehen wir Dir weiterhin zur Verfügung. Für unerfahrenere Käufer stellen wir auch gerne unser Online-Coaching zur Verfügung, um das Wissen zum Aufbau eines Online-Shops parallel aufzubauen und auch nach dem Übergang immer griffbereit zu haben. Es bringt natürlich nichts, wenn nach der Übergabe, das Niveau des Shops nicht gehalten und aus eigener Kraft weiter ausgebaut werden kann.

Wir ermöglichen Dir, dass der Kaufpreis als Einmalzahlung oder auch in monatlichen Raten gezahlt werden kann.

Monatliche Raten: Dadurch hast Du eine minimale monatliche Belastung bei maximaler Flexibilität. Bei dieser Gestaltung arbeiten wir mit unserem Investmentpartner zusammen, der dies finanziell abbilden kann.

Wir haben kein Interesse an einem Earnout Prozess, Unternehmensanteilen oder Rückvergütungsmodellen aus Gewinn oder Umsatz.

Etablierte Lieferkette und Kundensupport-Strukturen inklusive.

Zielgruppe für den Kauf:

Personen, die ein schlüsselfertiges Geschäft mit Wachstumspotenzial suchen.

Ideal für E-Commerce-Neulinge.

Ideal für Investoren.

Wir freuen uns auf die Möglichkeit, mit Dir ins Gespräch zu kommen und die Potenziale des Geschäfts weiter zu erkunden.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 22, Deutschland

Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-25245.htm