ID 26554

Suche Unternehmensnachfolge, Firmennachfolge
Technologieunternehmen

Junger, motivierter Wirtschaftsingenieur sucht langfristige Unternehmensübernahme

Als junger Wirtschaftsingenieur mit fundierter Ausbildung im technischen, kaufmännischen und vertrieblichen Bereich suche ich nach einer neuen unternehmerischen Perspektive. Gerne arbeite ich mich mit Herzblut in neue Aufgabenbereiche mit hoher Detailtiefe ein und lerne täglich dazu.

Was bringe ich mit?

Dank meines Studiums im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen (Maschinenbau), meines Masters in Sales Management sowie meiner Berufserfahrung in der Fahrzeug-/Sicherheitsindustrie bringe ich solides technisches Verständnis, klare kaufmännische Grundlagen und echte Freude am Vertrieb mit. In der Praxis habe ich in der Montage, in der Fertigungsplanung sowie im Projektmanagement gearbeitet und dabei den Umgang mit ERP-, CRM- und CAD-Systemen sowie mit MS-Office und VBA vertieft. Seit Ende 2023 baue ich ein eigenes Kleingewerbe auf und begleite den Weg von der Produktentwicklung über den Markenaufbau bis in den Vertrieb. Ich arbeite strukturiert, hilfsbereit und mit Unternehmergeist, lerne schnell dazu und lege Wert auf klare, wertschätzende Kommunikation.

Warum eine Übernahme?

Ich bin überzeugt, dass es in Süddeutschland viele „Hidden Champions“ mit wertvollem Know-how gibt, denen eine geregelte Nachfolge fehlt. Dieses Wissen darf nicht verloren gehen – ich möchte es sichern, weiterentwickeln und in die Zukunft führen.
Eine Übernahme sehe ich als langfristige, gemeinsame Reise. Mir ist wichtig, ein bestehendes Lebenswerk behutsam weiterzuführen und erst zu verstehen, bevor ich verändere. Ich wünsche mir deshalb einen sanften Übergang: gerne kann ich mir daher vorstellen, in der ersten Phase als Co-Geschäftsführer einzusteigen und in der nächsten Phase weiterhin auf Sie als Berater setzen, damit Wissen, Kundenbeziehungen und Kultur sicher übergehen.

Welches Unternehmen ist gesucht?

Gesucht ist ein zukunftsfähiges Unternehmen in Süddeutschland – bevorzugt in den PLZ-Gebieten 88, 87, 89, 72 und 78, bis maximal 7 Mitarbeiter sowie einem Jahresumsatz bis 1 Mio €. Branchenoffenheit ist vorhanden, ideal sind verarbeitendes Gewerbe, Technologie mit eigenem Produkt oder technischer Handel mit echtem Mehrwert bzw. exklusiven Vertriebswegen. Ein klarer USP ist mir wichtig; reine Auftrags-/Lohnfertigung (z. B. CNC-Auftragsfertigung) passt eher nicht. Hochregulierte Spezialverfahren mit Allein-Know-how des Altinhabers meide ich. Das Unternehmen sollte stabil arbeiten, keinen Investitionsstau aufweisen und in seinen Prozessen dokumentiert sein (ERP/CRM/QM – wo relevant). Ich bevorzuge eine geringe Inhaber- und keine Meisterpflicht-Abhängigkeit, eine breite Kundenbasis sowie gerne wiederkehrende Umsätze. Idealerweise erfolgt die Übergabe aus

Altersgründen mit einer gemeinsamen Anlaufphase und anschließender beratender Begleitung.

Ich freue mich auf Ihre Kontaktaufnahme und darauf, die Möglichkeiten einer gemeinsamen Zukunft zu erörtern.

Nachfolge
Region 88, Deutschland
Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter
www.biz-trade.de/ma-26554.htm