

Biete Unternehmensnachfolge, Firmennachfolge **Vertriebsabteilung**

Was hielten Sie davon, wenn Sie Ihre eigene Vertriebsabteilung hätten, die zusätzlich umfangreiche Gewinne erwirtschaftet und Ihr Kerngeschäft im Vertrieb weiterbringt?.

Wir suchen einen Nachfolger oder Finanzinvestor/Family Office für eine Agentur, die als ein optimiertes und skalierbares Vertriebs- und Customer Success-System arbeitet.

Kernkompetenz ist die professionelle Gewinnung, Betreuung oder Reaktivierung von Neu-, Alt- oder Bestandskunden der jeweiligen Auftraggeber.

Das Unternehmen genießt seit fast drei Jahrzehnten einen exzellenten Ruf in diesen Bereichen und betreut branchenübergreifend Kunden in der DACH-Region, teilweise seit mehreren Jahren wiederkehrend und arbeitet konstant mit einer Warteliste an Neukunden.

Die derzeitige Kapazität ist bis ins zweite Quartal 2026 bereits jetzt fest gebucht und durch die Vorlaufzeit an Aufträgen besteht die Möglichkeit der Skalierung des Unternehmens durch Schaffung weiterer Kapazitäten.

Die Agentur verfügt über eine strukturierte Datenbank, die aus Bestandskunden, aktiven Kontakten und potenziellen Neukunden besteht, ganz nach dem Motto „Practice what you preach.“

Regelmäßige Schulungen der Mitarbeiter gehören zum selbstverständlichen Angebot wie auch die Möglichkeit hybrid zu arbeiten, was diese Agentur zu einem attraktiven und bindenden Arbeitgeber macht. Die Mitarbeiterfluktuation ist nachweislich gering, wodurch ein erfahrenes und eingespieltes Team übergeben wird.

Die Geschäftsleitung setzt derzeit für das Geschäftsjahr 2025 den prognostizierten Umsatzzuwachs im Verhältnis zum Vorjahr bei gleichbleibenden Gewinnmargen in Höhe von 15% um und geht von einem ähnlichen Zuwachs, basierend auf bestätigten Projekten, für das Geschäftsjahr 2026 aus.

Die zweite Geschäftsführungsebene kann nach einer kurzen Einarbeitungszeit Aufgaben des ausscheidenden Inhabers übernehmen, der für eine angemessene Übergangszeit nach Übernahme zur Verfügung stehen wird.

Der Nachfolger oder die Nachfolgerin sollte über einen adäquaten Stamm an Eigenkapital verfügen und die Absicht verfolgen, ein bereits bewährtes, profitables System weiter auszubauen.

Durch die aktuelle Struktur als Einzelunternehmen können mit Übernahme attraktive steuerliche Gestaltungspotentiale vollumfänglich ausgeschöpft werden.

[Nachfolge](#)

Region 28, Deutschland

Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter
www.biz-trade.de/ma-26820.htm