

ID 26891

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Handelsunternehmen Industrie, Maschinenbau & Automotive**

Zum Verkauf steht ein seit mehreren Jahren etabliertes Handelsunternehmen im Bereich Kleinmaschinenbau sowie Automotive-Fluid- und Thermalsysteme mit gewachsenem Kunden- und Lieferantennetzwerk.

Das Unternehmen ist operativ schlank, profitabel skalierbar und eignet sich besonders für Personen oder Firmen, die bestehende Kundenbeziehungen und Lieferketten übernehmen und direkt weiterführen möchten.

Solide Umsätze mit Wachstum

Trotz schwieriger Marktphasen konnte das Unternehmen kontinuierlich wachsen:

2€ Umsatz

2€ Umsatz

2€ Umsatz

2€ Umsatz

Das Geschäft basiert überwiegend auf wiederkehrenden Kundenanfragen, langfristigen Lieferbeziehungen.

Produkt- & Leistungsportfolio im Handelsbetrieb:

Dreh- und Frästeile

Blechteile und Baugruppen

Verbindungstechnik, Gummiteile

Spritzgußwerkzeuge für Kunststoff- und Kautschukindustrie

Die Fertigung erfolgt über langjährig etablierte Produktionspartner, inklusive Know-how zu Lieferanten, Qualitätssicherung und Projektabwicklung.

Ideal für folgende Käufergruppen

Das Unternehmen ist besonders geeignet für:

1. Einzelunternehmer / Vertriebsprofis

Personen mit technischem oder vertrieblichem Hintergrund, die ein fertiges B2B-Geschäft mit sofortigem Cashflow übernehmen möchten – ohne selbst produzieren zu müssen.

2. Industrievertreter / Handelsvertreter

Perfekt als eigene Handelsplattform mit Lageroption, um Provisionen durch eigene Marge zu ersetzen und Kunden langfristig zu binden.

3. Strategische Käufer / Produktionsbetriebe

Unternehmen, die ihre eigene Fertigung auslasten oder ergänzen möchten, indem sie direkt

auf einen bestehenden Kundenstamm zugreifen.

Besondere Vorteile

- Bestehender Kundenstamm im industriellen B2B-Umfeld
- Etablierte Lieferanten & Produktionspartner
- Sofort übernehmbares Geschäftsmodell
- Keine großen Fixkostenstrukturen
- Hohe Skalierbarkeit (Umsatz steigerbar und ausdehnbar auf neue Kunden ohne hohe Investitionen)
- Ggf. auch als Nebenerwerb mit Ausbaupotenzial

Verkaufsdetails

- Verkauft wird das Unternehmen inklusive:

Kundenstamm

Lieferanten- und Partnernetzwerk

Know-how (Einkauf, Kalkulation, Abwicklung)

Bestehende Marktposition

Der Verkäufer steht für eine strukturierte Übergabe und Einarbeitung zur Verfügung.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 74, Deutschland

Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-26891.htm