

ID 26921

Suche Unternehmensnachfolge, Firmennachfolge **Systemhaus / MSP**

Ich bin ein unternehmerisch denkender B2B-Vertriebsprofi mit über 10 Jahren Erfahrung bei namhaften Technologieunternehmen. Nach einer erfolgreichen Karriere im Aufbau von Märkten und wiederkehrenden Umsätzen im DACH-Mittelstand ist es nun mein Ziel, durch die Übernahme eines etablierten IT-Systemhauses oder Managed Service Providers in Bayern bzw. Süddeutschland selbst unternehmerisch tätig zu werden.

Was ich suche:

Ein IT-Systemhaus oder MSP mit 5–20 Mitarbeitern und einem Jahresumsatz zwischen €1–3 Mio., das einen hohen Anteil wiederkehrender Umsätze aus Wartungsverträgen oder Managed Services vorweisen kann. Besonders interessant sind Unternehmen mit einem etablierten Kundenstamm im Mittelstand, Gesundheitswesen oder öffentlichen Bereich, sowie einer kompetenten technischen Basis.

Technologisch bin ich offen, habe jedoch einen klaren Fokus auf Unternehmen mit modernem oder modernisierbarem Portfolio – etwa Microsoft 365, Managed Security/Network, UCaaS oder Healthcare-IT wie Schwesternrufsysteme.

Was ich mitbringe:

Über 10 Jahre nachgewiesene Erfahrung im Aufbau von Kundenbeziehungen und Umsatzwachstum im DACH-Mittelstand, mit einem klaren Fokus auf wiederkehrende Erlösmodelle und skalierbaren Vertrieb. Ich verstehe, wie man Bestandskunden systematisch entwickelt und eine Organisation schlank, aber kundenzentrisch aufbaut.

Ergänzend bringe ich einen Masterabschluss in Corporate Finance mit. Ich bin finanzierungsfähig, kenne die relevanten Fördermittel (KfW, BayBG) und arbeite mit erfahrenen M&A-Beratern zusammen.

Meine Vorstellung zur Übergabe:

Mir ist bewusst, dass hinter jedem Systemhaus jahrzehntelange Arbeit, persönliche Kundenbeziehungen und ein eingespieltes Team stecken. Deshalb bin ich ausdrücklich offen für verschiedene Übernahmemodelle. Ich wäre sowohl offen für einen direkten Kauf bis hin zu einer schrittweisen Übergabe.

Eine nachhaltige, für alle Seiten erfolgreiche Übergabe ist mir wichtiger als ein schneller Abschluss.

Ich suche keinen reinen Cashflow-Kauf. Ich suche ein Unternehmen, das ich weiterentwickeln, modernisieren und langfristig führen kann - mit Respekt für das was aufgebaut wurde und mit klarer Vision für das was möglich ist.

Bei Interesse:

Ich freue mich über eine diskrete und unverbindliche Kontaktaufnahme. Absolute Vertraulichkeit ist selbstverständlich.

[Nachfolge](#)

Region 80, Deutschland
Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter
www.biz-trade.de/ma-26921.htm